

PROGRAMA DE CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL “WOMEN-OWNED”



La Estrategia de Internacionalización de la Economía Española 2017-2027 hace referencia a la necesidad de considerar la perspectiva de género en la proyección internacional de las empresas. Por ello, la **Ventanilla Única de Internacionalización de la Comunidad de Madrid (VUI)** en colaboración con la **Cámara de Madrid**, para favorecer el acceso de las empresarias madrileñas a mercados internacionales, ofrece este programa por el que 20 empresas madrileñas obtendrán el **certificado “Women Owned” de [WeConnect International](#)**, la red global que conecta empresas propiedad de mujeres con compradores calificados en todo el mundo.

Objetivos:

- Ayudar a las empresarias madrileñas a desarrollar su competitividad.
- Ganar reconocimiento en el mercado exterior
- Acceder a oportunidades de negocio internacionales.
- Formar parte de redes de empresas proveedoras “women-owned” y favorecer su acceso a cadenas de suministro internacionales.

El programa te ofrece:

- Apoyo, asesoramiento y formación para la obtención del sello de certificación “Women-Owned” reconocido a nivel mundial, para promover tu negocio ante una red mundial de más de 180 compradores de multinacionales.
- Acceso preferencial al Evento Nacional de Matchmaking en Toledo (10 de junio) y al Foro de WEConnect International en París (23-25 septiembre) para presentar directamente tus productos o servicios a los responsables de compras de las principales empresas multinacionales.
- Asistencia técnica durante todo el proceso.

FASE 1: Información y formación

- Sesiones de sensibilización e información sobre el programa y las oportunidades que ofrece a las empresarias madrileñas.



- Formación en las herramientas necesarias para la internacionalización de los productos y servicios
- Webinars sobre oportunidades de contratación privada y pública internacional como vía de acceso a oportunidades en el exterior.

FASE 2: Certificación

- Obtención de certificación Women-Owned (validez 3 años)
- La VUI ofrecerá a las empresas participantes asistencia técnica para resolver cualquier duda sobre la certificación y oportunidades de internacionalización

FASE 3: Networking. Foro Compradores Internacionales

- Acceso preferencial al Evento Nacional de Matchmaking en Toledo (10 de junio) y al Foro de WEConnect International en París (23-25 septiembre) para presentar directamente tus productos o servicios a los responsables de compras de las principales empresas multinacionales. Acceso previamente al evento, a plataformas de matchmaking en Hubilo y WECommunity que ofrecen oportunidades de networking globales.

Perfil de las candidatas:

- Consultora, autónoma o empresa propiedad de mujer (51%), administrada y controlada por mujeres.
- Nivel de inglés fluido.
- Empresas cuyos productos o servicios están dirigidos a empresas, no a consumidores (empresas B2B).
- Empresa con sede fiscal en la Comunidad de Madrid.

Plazas limitadas:

Seleccionamos a un máximo de 20 empresarias para participar en el programa de manera gratuita. En caso de recibir más solicitudes, se seleccionarán los perfiles que más se ajusten al programa por orden de entrada.

Plazo de inscripción:

Hasta el **7 de mayo**. Si estás interesada en participar envíanos cumplimentada la ficha de solicitud.

Para más información, contacta con la Ventanilla Única de Internacionalización de la Comunidad de Madrid (VUI): anabelen.martinez@vuimadrid.org